

Уважаемые Дамы и Господа,

Евразийская экономическая комиссия («ЕЭК») завершила расследование по делу о нарушении антимонопольного законодательства на трансграничном рынке спецтехники, применяемой в горнорудной промышленности. Данное дело свидетельствует о сформированных ЕЭК новых стандартах (подходах) к территориальным ограничениям дистрибьюторов на трансграничном рынке. В частности, установление эксклюзивных условий и раздел рынка между дистрибьюторами в рамках трансграничного рынка может быть расценено как нарушение антимонопольного законодательства.

29 июля 2016 года состоялось заседание Подкомитета по конкуренции и антимонопольному регулированию Консультативного комитета по конкуренции и антимонопольному регулированию и государственным закупкам ЕЭК, на котором были рассмотрены результаты дела по обращению ТОО «Евразийская группа» (Казахстан) на действия компании Caterpillar, одной из ведущих международных корпораций по производству спецтехники, и ее официальных дилеров в России (ООО «Цеппелин Русланд», ООО «Мантрак Восток», ООО «Восточная техника», а также ООО «Катерпиллар Евразия»), выразившиеся в отказе от поставок продукции на казахстанский рынок. Обращение было направлено в ЕЭК Комитетом по регулированию естественных монополий и защите конкуренции Министерства национальной экономики Республики Казахстан.

В рамках своих полномочий ЕЭК осуществила анализ трансграничного рынка спецтехники, применяемой в горнорудной промышленности. Caterpillar является одним из крупнейших производителей указанной спецтехники. Основными покупателями продукции на данном трансграничном рынке являются крупные добывающие, строительные и другие промышленные предприятия России и Казахстана.

На основании проведенного анализа было установлено, что в ряде случаев компания Caterpillar и ее дистрибьюторы устанавливали для покупателей неравные условия доступа к реализуемой ими продукции в различных государствах-членах Евразийского экономического союза («ЕАЭС»). ЕЭК было установлено, что между компанией Caterpillar и ее официальными дилерами были заключены соглашения, согласно которым за дилерами и дистрибьюторами закреплялись строго определенные территории рынка, на которых допускается реализации продукции; за нарушение данного условия предусматривалась выплата «штрафа».

Согласно статье 76 Договора о Евразийском экономическом союзе (подписан в г. Астане 29.05.2014) запрещаются соглашения между хозяйствующими субъектами, если такие соглашения приводят или могут привести к ограничению конкуренции.

В данном случае, по мнению ЕЭК, раздел территории между дистрибьюторами привел к созданию неравных условий доступа к продукции для покупателей. Так, стоимость продукции Caterpillar у официального дистрибьютора в Республике Казахстан была выше, чем стоимость аналогичной продукции у официального дилера в Российской Федерации. При этом, разница в стоимости могла составлять до 40%.

Таким образом, результатом совместной работы ЕЭК, ФАС России и участников данного дела стало добровольное внесение изменений компанией Caterpillar и ее официальными дилерами в соглашения, регулирующие вопросы дистрибуции на территории ЕАЭС, и письма-сертификаты о

подведомственности территории дилерам (ООО «Восточная техника», «Цеппелин Русланд», ООО «Мантрак Восток», ТОО «Борусан Макина Казахстан»). В частности, было исключено условие об эксклюзивности для дилеров в пределах своей территории обслуживания. Кроме того, положение о фиксированной сумме выплаты одного дилера компании Caterpillar другому дилеру в размере 5% от цены продукции при продажах вне подведомственной территории было заменено на положение, согласно которому дилеры вправе урегулировать условия данных выплат посредством переговоров.

Министр ЕЭК Нурлан Алдабергенов, прокомментировал результаты работы, проделанной по данному делу, следующим образом: «В рамках переданных Комиссии полномочий по контролю за соблюдением правил конкуренции, впервые крупная компания из числа мировых лидеров по результатам консультаций с Евразийской экономической комиссией изменила свою договорную практику на территории ЕАЭС, приведя ее в соответствие с договорной практикой, применяемой в Европейском союзе. Это должно послужить сигналом для других участников рынка о необходимости изменения правил игры для своих дилеров в сторону развития конкуренции и недопустимости нарушения общих правил конкуренции, установленных Договором о ЕАЭС».

В связи с этим, компаниям, осуществляющим коммерческую деятельность на территории ЕАЭС, следует обратить особое внимание на практику взаимодействия с дистрибьюторами из разных стран-участниц, в частности, на положения об эксклюзивности, закрепление территорий продаж, ценообразование и иные вопросы.

* * *

Надеемся, предоставленная информация окажется для Вас полезной.

В случае возникновения вопросов, пожалуйста, свяжитесь с руководителем практики «Антимонопольное право», **Старшим Партнером АЛРУД [Василием Рудомино](#)**.

С уважением,

Юридическая фирма АЛРУД